

兩岸商機 · 技不可失

5/5(三) 兩岸三地的業務行銷技巧

抓住 ECFA! 進場好時機!

ECFA 簽署後，兩岸經貿也隨之增溫，這樣龐大的商機，西進大陸還等什麼??

本課程特別邀請在中國大陸進行培訓演講 18 年的林有田博士，

針對大陸市場開發的眉角，做好行銷業務的戰略規劃，

以及開疆闢土必備的因地制宜的業務技巧及方式，

讓您在兩岸三地推動業務成功，避免承擔風險，倍增業績利潤!!

09:30
|
12:30

西進大陸 · 市場開發

台商如何做好大陸內銷市場佈局的策略思考

- | 要打自己的品牌
- | 要善用資源整合
- | 由「你死我活」走向「攜手同心」
- | 推動「併購」或「策略聯盟」戰術

如何有效佈建中國大陸市場通路

- | 如何務實建立大陸的人際網絡？
- | 如何有效開發顧客？
- | 如何進行信用和風險管理？
- | 如何進行帳款和呆帳催收？

開發大陸內地市場業績為王的基本策略

- | 業績倍增應具備那幾項核心能力？
- | 業績為王的基本理念是什麼？
- | Top Sales 的黃金必殺技是什麼？

13:30
|
16:30

業務擴張 · 關鍵技能

建立樂觀、熱情的積極的心態

- | 面對顧客的態度是什麼？
- | 面對困境的態度是什麼？
- | 展現熱情和樂觀的法寶是什麼？

如何展開積極銷售和服務的競爭力

- | 個人應具備那些核心能力？
- | 以「速度」為依歸的競爭方法。
- | 學習力 = 競爭力。

世界級頂尖高手贏得大筆訂單的致勝密技

- | 自我行銷。永遠推銷第一名的產品。
- | 加減法顧客管理。精選最有價值的客戶。
- | 顧客滿意度管理。發動卓越和忠誠的服務手法。
- | 借力使力。活用瘋狂的轉介紹。

亞洲第一名師：林有田 博士

- | 34 年 7000 場以上授課經驗，培訓 1 萬位以上中小企業老闆及數百位業務王及知名講師
- | 票選為亞洲企管十大名嘴第一王牌、八大成功激勵首席演說家。
- | 中國大陸各省份及東南亞演講和培訓，備受推崇及讚揚！

課程日期：99/5/5(三)

課程時間：09:30~16:30 共計 6 小時

上課地點：台北市電腦公會

(台北市八德路三段 2 號 5 樓)

洽詢電話：02-25774249#312 楊小姐

#229 劉小姐

課程網址 <http://edu.tca.org.tw>

課程優惠(含講義、餐點)

原價\$2400，優惠價\$1920，2 人同行\$1680/每人

3 人以上團報只要\$1440